

# Public Training Calendar 2017

July - December 2017

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2560



## July

Date	Course	Instructor	Fee
5	<b>HR 4.0</b> การบริหารทรัพยากรมนุษย์ 4.0	อ.กิตติคุณ วัชรมนเทียร	5,900
7	<b>Marketing Management 4.0</b> การตลาด 4.0	ศ.วิฑวัส รุ่งเรืองผล	5,900
14	<b>The Power of Thinking for Success</b> เทคนิคการพัฒนากระบวนคิด 7 รูปแบบสู่ความสำเร็จ	ดร.สุชาติ สังข์เกษม	5,900
15	<b>How to Manage Your Staff to create great result</b> หลักการบริหารคน เพื่อสร้างผลงานที่ยิ่งใหญ่	อ.ณรงค์เวทย์ วจนพานิช	5,900
18	<b>12 Models - Marketing Perspective</b> 12 โมเดลที่นักการตลาดควรรู้	อ.วิกิรานต์ มงคลจันทร์	5,900
20	<b>Strategic Management 4.0</b> การบริหารเชิงกลยุทธ์ 4.0	ดร.รัฐ ธนาดิเรก	5,900
20	<b>Psychology for Management &amp; Motivating Techniques</b> จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจทีมงาน	ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม	5,900
21	<b>Excellent Supervisory Skill</b> ศิลปะการเป็นหัวหน้างาน	อ.กิตติณัฐ พนมฤทธิ์	5,900
26	<b>Proactive Sales for increasing New Customer</b> แนวทางการขายเชิงรุกเพื่อเพิ่มลูกค้าใหม่	อ.ชนะ ก่อกิจกำธร	5,900
27	<b>NLP for Coaching and People Management</b> การใช้เทคนิค NLP ในการบริหารคนและโค้ชงาน	อ.ธเนศ เครือโสภณ	5,900



## August

Date	Course	Instructor	Fee
2	<b>Essential Digital Marketing</b> ติดปีกการตลาดในยุคดิจิทัล	คุณประสิทธิ์ วรรณตราวนิช, คุณเอกชัย พิทักษ์เกียรติกุล	5,900
4	<b>5 Strategic Thinking Enhancement</b> 5 รูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	5,900
18	<b>Strategic Communication for Relationship &amp; Success</b> กลยุทธ์การสื่อสารกับคนหลากหลายสไตล์ให้ได้ใจและได้งาน	อ.สมเกียรติ สมบุญเรืองศรี	5,900
22	<b>Process Mapping: how to create workflow and work im provement</b> การทำ Process Mapping เพื่อสร้างผังงานและเพิ่มพูนประสิทธิภาพงาน	ผศ.ดร.วิฑูรย์ อ่องสกุล	5,900
26	<b>HRD Tools</b> เครื่องมือที่สำคัญในการพัฒนาทรัพยากรมนุษย์	อ.สรวิมล หรรณพ	5,900
31	<b>Sales &amp; Marketing Strategy for Increasing</b> กลยุทธ์การตลาดและการขายเพื่อเพิ่มฐานลูกค้า	อ.วิทยา จารุงศ์โสภณ	5,900

Strategy In You



# Public Training Calendar 2017 January - June

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2560



## September

Date	Course	Instructor	Fee
12-13	6 Managerial Skills for Top Manager 6 ทักษะด้านการบริหารสำหรับผู้จัดการ	อ.พิศิษฐ์ โชคปรีชา อ.นิพัทธ์ กานตอัมพร	9,900
21	<b>Strategic Management</b> การบริหารเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	5,900
22	<b>Strategic Planning</b> การวางแผนเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	5,900
27	<b>Customer Journey Map</b> เทคนิคการสร้างแผนที่เส้นทางประสบการณ์ลูกค้าสู่การเพิ่มคุณค่าที่แท้จริง	รศ. ชื่นจิตต์ แจ่มเจนกิจ คุณดาริน สุทรพงษ์	5,900
29	<b>5 Advance Sales Skills</b> 5 ทักษะสู่การเป็นนักขายมือทอง	อ.ธวัชชัย โทธาคำ	5,900



S  
T  
R  
A  
T  
E  
G  
I  
C

## October

Date	Course	Instructor	Fee
3	<b>Dealing the Difference : Managing People</b> หลักจิตวิทยาการบริหารคนที่แตกต่างกัน	ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม	5,900
13	<b>Logical &amp; System Thinking</b> ทักษะความคิดเชิงเหตุผลและการคิดเชิงระบบ	คุณสมเกียรติ สมบุญเรืองศรี	5,900
18	<b>Marketing Analysis</b> การวิเคราะห์ทางการตลาด	ศ.วิวัฒน์ รุ่งเรืองผล	5,900
26	<b>Winning with Risk Management</b> หลักการวิเคราะห์และบริหารความเสี่ยง	ผศ.ประเสริฐ อัครประดมพงศ์	5,900
27	<b>Competitive Sales &amp; Marketing Strategy</b> กลยุทธ์การขายและการตลาดเพื่อสร้างความได้เปรียบ	ดร.วิชัย ว่องศิลป์วัฒนา	5,900



ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2560

## November

Date	Course	Instructor	Fee
9	<b>Project Management : Definition &amp; Planning</b> หลักการบริหารโครงการ การกำหนดและวางแผนโครงการ	ผศ.ดร.วิฑูรย์ อ่องสกุล	5,900
10	<b>Project Management : Implementation &amp; Evaluation</b> หลักการบริหารโครงการ : การควบคุมและบริหารการดำเนินโครงการ	ดร.ภาณุ เชาว์ปรีชา	5,900
14	<b>Convincing</b> จิตวิทยาและวาทะศิลป์ในการโน้มน้าวใจ	ผศ.ดร.ปรีชญา ปิยะมโนธรรม อ.สุชุม นวลสกุล	5,900
15	<b>Customer Insight Creating Marketing Strategy</b> การหา Customer Insight เพื่อกำหนดกลยุทธ์ทางการตลาด	ดร.วิเลิศ ภูริวัชร	5,900
16	<b>HR Reports as a Tool to Optimize Business Performance</b> แนวทางการจัดทำรายงานด้านทรัพยากรมนุษย์เพื่อวิเคราะห์และวางแผน	อ.สรวิณี หรรณพ	5,900
23	<b>Formulating Marketing Strategies</b> สร้างสรรค์กลยุทธ์การตลาดสู่ความสำเร็จ	อ.วิทยา จารุพงศ์โสภณ, อ.ธันยวัชร ไชยตระกูลชัย	5,900
29	<b>Sales Analysis</b> การวิเคราะห์การขายเพื่อสร้างรายได้เปรียบทางการแข่งขัน	อ.ธเนศ ตั้งเจริญมั่นคง	5,900



## December

Date	Course	Instructor	Fee
1	<b>5 Strategic Thinking Enhancement</b> 5 รูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร. สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	5,900
8	<b>"Strategic Lead" Marketing Plan</b> เทคนิคและขั้นตอนการทำแผนการตลาดโดยใช้กลยุทธ์นำ	ศ.วิฑูรย์ รุ่งเรืองผล	5,900

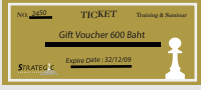


www.sbdc.co.th

Training

สมัครสมาชิก Strategic Center รับสิทธิประโยชน์เหนือใคร

สิทธิพิเศษสำหรับสมาชิก



รับคูปองส่วนลด มูลค่า 3,400 บาท



รับส่วนลด 10 % Public Training ทุกหลักสูตร



สัมมนาฟรี! สำหรับสมาชิก 1 ครั้งต่อปี



ส่วนลด 20% จาก Job Passport และประกาศรับสมัครงานฟรี มูลค่า 3,000 บาท

ค่าสมัครสมาชิก 1,500 บาท / ปี (ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

Strategic Center

Best HR content for you

People Development by STRATEGIC

แฟนเพจของนักกลยุทธ์ด้านทรัพยากรมนุษย์

กด แล้วคุณจะได้พบกับสาระดีๆ ด้าน People Development

www.facebook.com/StrategicCenter

Line ID : @strategiccenter รับข่าวสารสิทธิพิเศษเหนือใคร

สนใจสมัครหลักสูตรเดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2560



@strategiccenter



www.facebook.com/StrategicCenter

สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ FAX 0-2559-2148 หรือ Register Online for English Version Click !---www.sbdc.co.th

1 ชื่อ \_\_\_\_\_  
ตำแหน่ง/ฝ่าย \_\_\_\_\_ มือถือ \_\_\_\_\_  
E-mail \_\_\_\_\_  
สมัครหลักสูตร \_\_\_\_\_

2 ชื่อ \_\_\_\_\_  
ตำแหน่ง/ฝ่าย \_\_\_\_\_ มือถือ \_\_\_\_\_  
E-mail \_\_\_\_\_  
สมัครหลักสูตร \_\_\_\_\_

3 ชื่อ \_\_\_\_\_  
ตำแหน่ง/ฝ่าย \_\_\_\_\_ มือถือ \_\_\_\_\_  
E-mail \_\_\_\_\_  
สมัครหลักสูตร \_\_\_\_\_

ชื่อบริษัท/องค์กร \_\_\_\_\_  
 สำนักงานใหญ่  สาขา \_\_\_\_\_  
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี \_\_\_\_\_  
ประเภทธุรกิจ \_\_\_\_\_  
ที่อยู่ \_\_\_\_\_  
ชื่อผู้ประสานงาน \_\_\_\_\_  
ตำแหน่ง/ฝ่าย \_\_\_\_\_  
โทรศัพท์ \_\_\_\_\_ มือถือ \_\_\_\_\_  
โทรสาร \_\_\_\_\_  
E-mail \_\_\_\_\_



สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี  
พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่งล่วงหน้าก่อน)

การชำระเงิน

ชำระโดยสั่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดคร่อม  
สั่งจ่ายในนาม  
"บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด"  
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692  
1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว  
แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310



โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน)  
สาขาศรีวิภาทวนอินทาวน บัญชีออมทรัพย์  
เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)  
สาขาสีแยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์  
เลขที่ 140-2-12879-3

\*\*\*หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้า  
อย่างน้อย 3 วัน มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30  
ของค่าธรรมเนียมการอบรม