

Public Training Calendar 2017

July - December 2017

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2560



July

Date	Course	Instructor	Fee
4	Strategic Management 4.0 การบริหารเชิงกลยุทธ์ 4.0	ดร.รัฐ ธานีเรก	5,900
5	HR 4.0 การบริหารทรัพยากรมนุษย์ 4.0	อ.กิตติคุณ วัชรมนเขียว	5,900
7	Marketing Management 4.0 การตลาด 4.0	ศ.วิฑูรย์ รุ่งเรืองผล	5,900
14	The Power of Thinking for Success เทคนิคการพัฒนาระบบคิด 7 รูปแบบสู่ความสำเร็จ	ดร.สุชาติ สังข์เกษม	5,900
15	How to Manage Your Staff to create great result หลักการบริหารคน เพื่อสร้างผลงานที่ยิ่งใหญ่	อ.ณรงค์เวทย์ วจนพานิช	5,900
18	12 Models - Marketing Perspective 12 โมเดลที่เน้นการตลาดควรรู้	อ.วิภรณต์ มงคลจันทร์	5,900
20	Psychology for Management & Motivating Techniques จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจที่ทีมงาน	ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม	5,900
21	Excellent Supervisory Skill ศิลปะการเป็นหัวหน้างาน	อ.กิตติณัฐ พนมฤทธิ์	5,900
26	Proactive Sales for increasing New Customer แนวทางการขายเชิงรุกเพื่อเพิ่มลูกค้าใหม่	อ.ชนะ ก่อกิจการ	5,900
27	NLP for Coaching and People Management การใช้เทคนิค NLP ในการบริหารคนและโค้ชงาน	อ.ธเนศ เครือโสภณ	5,900

August

Date	Course	Instructor	Fee
1	5 Strategic Thinking Enhancement 5 รูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	5,900
2	Essential Digital Marketing ติดปีกการตลาดในยุคดิจิทัล	คุณประสิทธิ์ วรรธนะวานิช, คุณเอกชัย พิทักษ์เกียรติกุล	5,900
18	Strategic Communication for Relationship & Success กลยุทธ์การสื่อสารกับคนหลากหลายสไตล์ให้ได้ใจและได้งาน	อ.สมเกียรติ สมบุญเรืองศรี	5,900
22	Process Mapping: how to create workflow and work im provement การทำ Process Mapping เพื่อสร้างผังงานและเพิ่มพูนประสิทธิภาพงาน	ผศ.ดร.วิฑูรย์ อ่อนสกุล	5,900
26	HRD Tools เครื่องมือที่สำคัญในการพัฒนาทรัพยากรมนุษย์	อ.สรวิณี หรรณพ	5,900
31	Sales & Marketing Strategy for Increasing กลยุทธ์การตลาดและการขายเพื่อเพิ่มฐานลูกค้า	อ.วิทยา จารุงศ์โสภณ	5,900

Strategy In You



Public Training Calendar 2017 January - June

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2560



September

Date	Course	Instructor	Fee
12-13	6 Managerial Skills for Top Manager 6 ทักษะด้านการบริหารสำหรับผู้จัดการ	อ.พิศิษฐ์ โชคปรีชา อ.นิพัทธ์ กานตอัมพร	9,900
21	Strategic Management การบริหารเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	5,900
22	Strategic Planning การวางแผนเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	5,900
27	Customer Journey Map เทคนิคการสร้างแผนที่เส้นทางประสบการณ์ลูกค้าสู่การเพิ่มคุณค่าที่แท้จริง	รศ. ชื่นจิตต์ แจ่มเจนกิจ คุณดาริน สุทธิพงษ์	5,900
29	5 Advance Sales Skills 5 ทักษะสู่การเป็นนักขายมือทอง	อ.ธวัชชัย โพธาคำ	5,900



S
T
R
A
T
E
G
I
C

October

Date	Course	Instructor	Fee
3	Dealing the Difference : Managing People หลักจิตวิทยาการบริหารคนที่แตกต่างกัน	ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม	5,900
13	Logical & System Thinking ทักษะความคิดเชิงเหตุผลและการคิดเชิงระบบ	คุณสมเกียรติ สมบุญเรืองศรี	5,900
18	Marketing Analysis การวิเคราะห์ทางการตลาด	ศ.วิวัฒน์ รุ่งเรืองผล	5,900
26	Winning with Risk Management หลักการวิเคราะห์และบริหารความเสี่ยง	ผศ.ประเสริฐ อัครประดมพงศ์	5,900
27	Competitive Sales & Marketing Strategy กลยุทธ์การขายและการตลาดเพื่อสร้างความได้เปรียบ	ดร.วิชัย ว่องศิลป์วัฒนา	5,900



ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2560

November

Date	Course	Instructor	Fee
9	Project Management : Definition & Planning หลักการบริหารโครงการ การกำหนดและวางแผนโครงการ	ผศ.ดร.วิฑูรย์ อ่องสกุล	5,900
10	Project Management : Implementation & Evaluation หลักการบริหารโครงการ : การควบคุมและบริหารการดำเนินโครงการ	ดร.ภาณุ เชื้อปรีชา	5,900
14	Convincing จิตวิทยาและวาทะศิลป์ในการโน้มน้าวใจ	ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม อ.สุชุม นวลสกุล	5,900
15	Customer Insight Creating Marketing Strategy การหา Customer Insight เพื่อกำหนดกลยุทธ์ทางการตลาด	ดร.วิเลิศ ภูริวัชร	5,900
16	HR Reports as a Tool to Optimize Business Performance แนวทางการจัดทำรายงานด้านทรัพยากรมนุษย์เพื่อวิเคราะห์และวางแผน	อ.สรวิณี หรรณพ	5,900
23	Formulating Marketing Strategies สร้างสรรค์กลยุทธ์การตลาดสู่ความสำเร็จ	อ.วิทยา จารุงศ์โสภณ, อ.ธันยวัชร ไชยตระกูลชัย	5,900
29	Sales Analysis การวิเคราะห์การขายเพื่อสร้างรายได้เปรียบทางการแข่งขัน	อ.ธเนศ ตั้งเจริญมั่นคง	5,900



December

Date	Course	Instructor	Fee
1	5 Strategic Thinking Enhancement 5 รูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร. สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	5,900
8	Convincing จิตวิทยาและวาทะศิลป์ในการโน้มน้าวใจ	ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม อ.สุชุม นวลสกุล	5,900

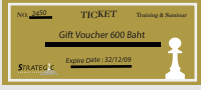


www.sbdc.co.th

Training

สมัครสมาชิก Strategic Center รับสิทธิประโยชน์เหนือใคร

สิทธิพิเศษสำหรับสมาชิก



รับคูปองส่วนลด มูลค่า 3,400 บาท



รับส่วนลด 10 % Public Training ทุกหลักสูตร



สัมมนาฟรี! สำหรับสมาชิก 1 ครั้งต่อปี



ส่วนลด 20% จาก Job Passport และประกาศรับสมัครงานฟรี มูลค่า 3,000 บาท

ค่าสมัครสมาชิก 1,500 บาท / ปี (ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

Strategic Center

Best HR content for you

People Development by STRATEGIC

แฟนเพจของนักกลยุทธ์ด้านทรัพยากรมนุษย์

กด แล้วคุณจะได้พบกับสาระดีๆ ด้าน People Development

www.facebook.com/StrategicCenter

Line ID : @strategiccenter รับข่าวสารสิทธิพิเศษเหนือใคร

สนใจสมัครหลักสูตรเดือนกรกฎาคม - ธันวาคม 2560



@strategiccenter



www.facebook.com/StrategicCenter

สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ FAX 0-2559-2148 หรือ Register Online for English Version Click !---www.sbdc.co.th

1 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

สมัครหลักสูตร

2 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

สมัครหลักสูตร

3 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

สมัครหลักสูตร

ชื่อบริษัท/องค์กร

สำนักงานใหญ่ สาขา

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ประเภทธุรกิจ

ที่อยู่

ชื่อผู้ประสานงาน

ตำแหน่ง/ฝ่าย

โทรศัพท์ มือถือ

โทรสาร

E-mail



สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี
พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่งล่วงหน้าก่อน)

การชำระเงิน

ชำระโดยสั่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดคร่อม
สั่งจ่ายในนาม
"บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด"
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692
1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว
แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310



โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน)
สาขาศรีวิภาทวนอินทาวน บัญชีออมทรัพย์
เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)
สาขาสีแยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์
เลขที่ 140-2-12879-3

***หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้า
อย่างน้อย 3 วัน มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30
ของค่าธรรมเนียมการอบรม