

# Formulating Marketing Strategies

พฤหัสบดีที่ 10 พฤศจิกายน 2559

“**ก็แตก ! กลยุทธ์การตลาดระดับโลกกับเขียน**”



อ. วิทยา จารุพงศ์โสภณ  
อาจารย์ประจำภาควิชาการตลาด  
คณะพาณิชยศาสตร์และบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์



อ. ธีรนัยวัชร ไชยตระกูลชัย  
ผู้เชี่ยวชาญและที่ปรึกษาทางการตลาดชื่อดัง  
บรรณาธิการนิตยสาร หนังสือด้านการตลาด  
และกรรมการตัดสิน รายการ SME ดีแตก



- ช่วงเช้า (อ.วิทยา จารุพงศ์โสภณ)
- การวิเคราะห์สถานการณ์ทางตลาดเพื่อกำหนดกลยุทธ์การตลาด
  - กระบวนการสร้างกลยุทธ์การตลาด
  - กลยุทธ์การตลาดเพื่อเพิ่มความสามารถในการแข่งขัน
  - กลยุทธ์การเพิ่มระดับความพึงพอใจ
  - กลยุทธ์การรักษาลูกค้าเก่าเพิ่มลูกค้าใหม่
  - กรณีศึกษา กลยุทธ์การตลาดที่ประสบความสำเร็จและล้มเหลว

- บ่าย (อ.ธีรนัยวัชร ไชยตระกูลชัย)
- กลยุทธ์การสร้างและบริหาร Brand
  - ถอดบทเรียนเชิงกลยุทธ์จากกรณีศึกษาทางการตลาดของโลก
  - Update กลยุทธ์การตลาดแนวใหม่
  - กรณีศึกษา การทำตลาดเชิงกลยุทธ์

# Formulating Marketing Strategies

## หลักสูตร สร้างสรรค์กลยุทธ์การตลาดสู่ความสำเร็จ

### วัตถุประสงค์

- 1) ผู้เข้าอบรมจะได้เรียนรู้ถึง กระบวนการในการสร้างกลยุทธ์การตลาดอย่างเป็นขั้นเป็นตอน
- 2) เข้าใจถึงกลยุทธ์การตลาดในแง่มุมต่างๆ ผ่านกรณีศึกษาการตลาดที่ประสบความสำเร็จ
- 3) Update แนวคิดกลยุทธ์การตลาดใหม่ๆ ตามภาวะการณ์ที่เปลี่ยนแปลงไป
- 4) ผู้เข้าอบรมสามารถประยุกต์แนวคิดเพื่อนำไปใช้กำหนดกลยุทธ์การตลาดของตนได้จริง

“**ก็แตก ! กลยุทธ์การตลาดกระกับเขียน**”

พฤษศบติที่ 10 พฤศจิกายน 2559 ลงทะเบียน 8.30 น. อบรมเวลา 9.00-16.00 น.  
สถานที่ สถานที่ โรงแรม Swissotel Le Concorde (ถ.รัชดาภิเษก)  
ค่าธรรมเนียม 5,800 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

For English Version Click! --- [www.sbdc.co.th](http://www.sbdc.co.th)



@Strategiccenter



[www.facebook.com/StrategicCenter](http://www.facebook.com/StrategicCenter)

สนใจสมัคร กรอกรายละเอียด ส่ง FAX ไปตอบรับกลับมาที่ โทรสาร 0-2559-2148 หรือสมัครผ่านทาง Website

ใบตอบรับ

1.....ตำแหน่ง/ฝ่าย.....	ชื่อบริษัท/องค์กร.....
E - Mail.....	<input type="checkbox"/> สำนักงานใหญ่ <input type="checkbox"/> สาขา.....
2.....ตำแหน่ง/ฝ่าย.....	ประเภทธุรกิจ.....
E - Mail.....	ที่อยู่.....
3.....ตำแหน่ง/ฝ่าย.....	เลขประจำตัวผู้เสียภาษี.....
E - Mail.....	ชื่อผู้ประสานงาน.....
4.....ตำแหน่ง/ฝ่าย.....	ตำแหน่ง.....
E - Mail.....	ฝ่าย.....
	โทรศัพท์.....
	มือถือ.....
	โทรสาร.....
	E-mail : .....

### การชำระเงิน

- ชำระโดยส่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดคร่อม สั่งจ่ายในนาม

“บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด” เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 010553906692  
1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ.ลาดพร้าว แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310

- โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน) สาขาศรีวิภาทวินอินทาวน บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน) สาขาสี่แยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 140-2-12879-3

\*\* หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 3 วัน

มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30 ของค่าธรรมเนียมการอบรม

สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10%

สมัครสมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท/ปีพร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ  
(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่งล่วงหน้าก่อน)