

5 Strategic Thinking Enhancements

“เรียนรู้วิธีคิดเชิงกลยุทธ์ระดับสุดยอด 5 รูปแบบ ที่จะทำให้คุณสามารถเพิ่มศักยภาพของการคิดเชิงกลยุทธ์ได้ถึงขีน”

ผู้บริหารที่ประสบความสำเร็จในปัจจุบันคิดอย่างไร คำตอบคือ ผู้บริหารเหล่านั้น ล้วนเป็นนักคิดเชิงกลยุทธ์ (Strategic Thinker) แนวคิดเชิงกลยุทธ์ได้ถูกพัฒนามาต่อเนื่องจากอดีต古老 และมีหลายแนวคิดที่ได้รับการยอมรับเป็นอย่างสูงว่าเป็นสุดยอดแนวคิดที่เราควรเรียนรู้ และรู้จักใช้วิธีคิดเหล่านั้น ซึ่งในหลักสูตรนี้ได้คัดสรร รูปแบบวิธีคิดเชิงกลยุทธ์ดังกล่าวมาเสนอในหัวเริ่มต้นที่นำเสนอไปเป็นอย่างยิ่ง กล่าวคือ

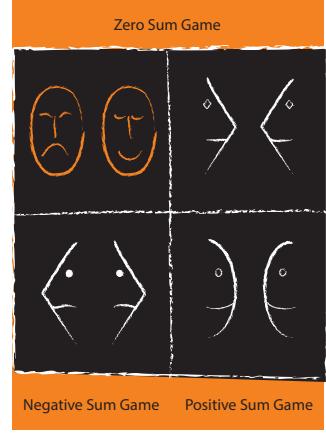


- 1) Paradigm Shift
- 2) VISION
- 3) Scenario Planning

- 4) Game Theory
- 5) Innovation Thinking

หลักสูตร 5 รูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์

สุกรที่ 1 กันวาคม 2560



Paradigm Shift

การเปลี่ยนแปลงเรื่องต่างๆ ในการทำงานหรือในเชิงธุรกิจย่อมมีอยู่เสมอ ทั้งที่เปลี่ยนเพื่อแก้ปัญหา หรือเปลี่ยนเพื่อการพัฒนาที่ดี หากแต่ส่วนใหญ่มิใช่การเปลี่ยนแปลงในเชิงกลยุทธ์ การปรับเปลี่ยนในเชิงกลยุทธ์ที่แท้จริง ต้องเริ่มที่ เปลี่ยนแปลงกระบวนการทัศน์ในการคิดเชิงกลยุทธ์ (Paradigm Shift) มิใช่เป็นเพียงการเปลี่ยนแปลงเฉพาะวิธีการ เช่นการเปลี่ยนเทคนิค การตลาด แต่จะหมายถึงการเปลี่ยนแปลงวิถีการตลาดของบริษัทเป็นต้น ซึ่งใน การเปลี่ยน Paradigm Shift นี้ เราจะต้องเรียนรู้ถึงการปรับตัวนี้

- Vision Shift
- Direction Shift
- Management Shift
- Corporate Culture Shift

VISION

คงแทบไม่มีผู้บริหารท่านใด ไม่เคยได้ยิน รูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์ที่เรียกว่า “Vision (วิสัยทัศน์)” เป็นอย่างไร วิสัยทัศน์เป็นจุดเดิมตนของ การวางแผนเชิงกลยุทธ์ทั้งหมด การสร้างองค์ความคิด Visionary Thinking ให้ได้ถึงนั้น ไม่ใช่เรื่องง่าย การพัฒนาวิสัยทัศน์ จะทำอย่างไร เพื่อสร้างวิสัยทัศน์ที่ดี ทั้งในเชิงธุรกิจหรือการทำงานอื่นๆ ซึ่งเราจะได้เรียนรู้ถึง

- วิธีการวิเคราะห์การเปลี่ยนแปลง สภาพแวดล้อมที่ผลต่อองค์กร
- ผู้นำกับการสร้างวิสัยทัศน์
- วิสัยทัศน์กับแผนเชิงกลยุทธ์
- วิสัยทัศน์กับการพัฒนาความคิดสร้างสรรค์ และการพัฒนา ความคิดเชิงกลยุทธ์

Scenario Planning

ภายใต้ภาวะความผันผวนของ สภาพแวดล้อมปัจจุบัน การบริหาร แผนงานต่างๆ จึงต้องเน้นการมอง ถึงอนาคตอยู่ตลอดเวลา (Future Thinking) และในเชิงการคิดเชิงกลยุทธ์นั้น ในการสร้างแผนทางเลือก ต่างๆ สำหรับอนาคต (Scenario Planning) จึงเป็นรูปแบบแนวคิด เชิงกลยุทธ์อีกแบบหนึ่ง ที่หลาย ๆ องค์กรหันมาสนใจหันมาใช้ประโยชน์ต่อ การสร้างแผนเพื่อ ตอบสนองกับ การสร้างความได้เปรียบในการแข่งขันนั้นเอง ซึ่งเรา จะได้เรียนรู้ถึง

- การคิดเชิงกลยุทธ์ในการมอง อนาคต
- การสร้างทางเลือกเชิงกลยุทธ์ จากวิธี Scenario
- เทคนิคการสร้างแผนกลยุทธ์ด้วย การสร้างภาพในอนาคต

Game Theory

วิธีคิดเชิงกลยุทธ์ระดับรวมวัลโนเบลที่ได้รับการยอมรับทั่วโลก แนวคิด Game Theory ของ John Nash โดย หลักการคิดเชิงกลยุทธ์อันโดดเด่น ที่คำนึงถูกคุณ หรือผลกระทบอื่นอย่างมีผลต่อรือกัดด้วยเนื่องจาก “สถานการณ์” ย่อมไม่恒定 นิ่ง

อาทิ การใช้ทฤษฎีเกมส์ในการเข้าใจ กลยุทธ์ของคู่แข่ง และการตัดสินใจเชิงกลยุทธ์ หรือใช้เพื่อการเจรจาต่อรอง ตั้งนั้นทฤษฎีเกมส์จึงเป็นรูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์ ใช้ในภาวะความต่อรองและประเมิน สถานการณ์ที่ผู้บริหารไม่ควรพลาด

- คิดเชิงกลยุทธ์แบบ Game Theory
- Zero Sum Game
- Negative Sum Game
- Positive Sum Game
- การใช้ทฤษฎีเกมส์ : Rival's Strategy
- Distributive & Integrative Problem Solving
- กระบวนการความคิดในการใช้ทฤษฎีเกมส์ ในการบริหารเชิงกลยุทธ์

5 Strategic Thinking Enhancements



Innovation Thinking

ปัจจุบันผู้บริหารได้ให้ความสำคัญต่อ Strategic Innovation นวัตกรรมทางกลยุทธ์มากขึ้น การที่องค์กรได้องค์กรหนึ่ง จะประสบความสำเร็จเห็นผลดีๆ ได้นั้น จะต้องเกิดขึ้นจากความแตกต่างเหนือกว่าองค์กรอื่น ซึ่งไม่ได้จำกัดอยู่เพียง นวัตกรรมในด้านผลิตภัณฑ์เท่านั้น แต่หมายถึงการสร้างความคิดที่เรียกว่า Strategic Innovation Thinking เราจะเรียนรู้

- เทคนิคการพัฒนา Creative Thinking & Innovation Thinking
- คิดแบบ Blue Ocean
- การสร้างการเปลี่ยนแปลงเชิงกลยุทธ์ เพื่อให้เกิดสิ่งใหม่ๆ
- การบริหาร Value Innovation



- 1) Paradigm Shift
- 2) VISION
- 3) Scenario Planning
- 4) Game Theory
- 5) Innovation Thinking



หัวแนวคิดเชิงกลยุทธ์ระดับสุดยอด ที่ทุกคนต่างยอมรับว่าเป็นรูปแบบแนวคิดที่สามารถนำมาปรับใช้ในการบริหารจัดการในเชิงกลยุทธ์ในอย่างน่าอัศจรรย์ เรียนรู้วิธีคิดหั้ง 5 รูปแบบนี้จากกรุ๊ปด้านกลยุทธ์ที่ท่านไม่ควรพลาด

วิทยากร -- รศ. ดร. สมชาย ภาคภานันวิัฒน์

ที่ปรึกษาด้านกลยุทธ์ธุรกิจ และนักคิดเชิงกลยุทธ์ระดับประเทศ

ค่าธรรมเนียมบرم 5,900 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) --- ศุกร์ที่ 1 ธันวาคม 2560 (9.00 - 16.00 น.)
สถานที่ โรงแรม สวิสโซเทล เลอกองคงคอร์ด (รัชดาภิเษก)



@strategiccenter



www.facebook.com/StrategicCenter



สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ FAX 0-2559-2148 หรือ Register Online for English Version Click !---www.sbdc.co.th

1 ชื่อ	_____	_____	_____
ตำแหน่ง/ฝ่าย	_____	_____	_____
E-mail	_____	_____	_____
2 ชื่อ	_____	_____	_____
ตำแหน่ง/ฝ่าย	_____	_____	_____
E-mail	_____	_____	_____
3 ชื่อ	_____	_____	_____
ตำแหน่ง/ฝ่าย	_____	_____	_____
E-mail	_____	_____	_____
ชื่อบริษัท/องค์กร	_____	_____	_____
<input type="checkbox"/> สำนักงานใหญ่	<input type="checkbox"/> สาขา	_____	_____
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี	_____	_____	_____
ประเภทธุรกิจ	_____	_____	_____
ที่อยู่	_____	_____	_____
ชื่อผู้ประสานงาน	_____	_____	_____
ตำแหน่ง/ฝ่าย	_____	_____	_____
โทรศัพท์	_____	_____	_____
โทรสาร	_____	_____	_____
E-mail	_____	_____	_____

MEMBER

สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี
พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่สำรองที่นั่งล่วงหน้าก่อน)

การชำระเงิน

ชำระโดยสัมภาระ/เค้า/แคชเชียร์เค็ค ขีดครัว
สั่งจ่ายในนาม

“บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด”
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692
1755 ช.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว
แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310

โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกรุงไทย จำกัด(มหาชน)
สาขาศรีราชา ถนนนิทาน บัญชีออมทรัพย์
เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)
สาขาสีแยงศรีราชา บัญชีออมทรัพย์
เลขที่ 140-2-12879-3

***หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งลงทะเบียน
อย่างน้อย 3 วัน มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30

ของค่าธรรมเนียมการอบรม