

Psychology for Management & Motivating Techniques

“เริ่มต้นที่จิตวิทยา
ศิลปะอันละเอียดอ่อน
แต่สำคัญยิ่งในการเป็นผู้นำ”

ศาสตร์ด้านจิตวิทยาการบริหารที่ผู้นำยุคใหม่ต้องมี เพื่อบริหารคนทั้งผู้ร่วมงานและผู้ใต้บังคับบัญชา ซึ่งมีลักษณะของอุปนิสัยที่แตกต่างกันไปให้ทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ และสามารถทำงานเป็นทีม รวมถึงแนวคิดด้านการสร้างแรงจูงใจตั้งแต่การวิเคราะห์คน จนถึงการใช้เครื่องมือเพื่อสร้างแรงจูงใจแบบต่างๆ

หลักสูตร จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจทีมงาน

พฤษภาคมที่ 25 มกราคม 2561

- แนวคิดจิตวิทยากับการบริหารงานยุคใหม่
- หลักจิตวิทยาในการบริหารคน
- การปรับเปลี่ยนเจตคติและการสร้างความคิดเชิงบวก
 - เจตคติที่ดีต่อองค์กร
 - เจตคติต่อตนเองและผู้อื่น
 - เจตคติต่องานที่ทำ
- อารมณ์และการจัดการกับอารมณ์
 - หลักการควบคุมอารมณ์
 - ความเข้าใจและการจัดการกับอารมณ์ผู้อื่น (ลูกค้า)
- การค้นหาตนเอง เพื่อปรับปรุงอุปนิสัยที่ดีในการทำงาน
 - การทำความเข้าใจตนเอง
 - การเข้าใจธรรมชาติของมนุษย์เมื่อต้องอยู่ร่วมกัน
- การวิเคราะห์ทีมงานเพื่อการบริหารที่มิในเชิงจิตวิทยา
- เทคนิคการสร้างแรงจูงใจในการทำงานแก่ทีมงาน
- เครื่องมือต่างๆ ของหัวหน้างานในการสร้างแรงจูงใจแก่ทีมงาน



หลักสูตร จิตวิทยาการบริหาร และการจูงใจทีมงาน

Key Benefit

- เข้าใจการประยุกต์หลักจิตวิทยามาใช้ในการบริหารคน
- จิตวิทยาในการสร้างลักษณะผู้นำแก่ตนเอง
- ทราบถึงแนวคิดในการสร้างแรงจูงใจในการบริหารทีมงาน
- สามารถใช้เครื่องมือต่างๆในการสร้างแรงจูงใจแก่ทีมงาน

Psychology for Management & Motivating Techniques



วิทยากร -- ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม
ผู้อำนวยการสำนักพิมพ์ และอาจารย์ประจำ
ภาควิชาจิตวิทยา มหาวิทยาลัยรามคำแหง

ค่าธรรมเนียมการอบรม 5,900 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)
สถานที่ โรงแรม Swissotel Le Concorde (ถ.รัชดาภิเษก)
--- พุธที่ 25 มกราคม 2561 (9.00 - 16.00 น.)



สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ FAX 0-2559-2148 หรือ Register Online for English Version Click !---www.sbdc.co.th



@strategiccenter



www.facebook.com/StrategicCenter

1 ชื่อ
ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
E-mail

2 ชื่อ
ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
E-mail

3 ชื่อ
ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ
E-mail

ชื่อบริษัท/องค์กร

สำนักงานใหญ่ สาขา

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ประเภทธุรกิจ

ที่อยู่

ชื่อผู้ประสานงาน

ตำแหน่ง/ฝ่าย

โทรศัพท์ มือถือ

โทรสาร

E-mail



สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี
พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่งล่วงหน้าก่อน)

การชำระเงิน

- ชำระโดยส่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชี้ดคร่อม
สั่งจ่ายในนาม
"บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด"
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692
1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว
แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310



โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน)
สาขาศรีวิภาทาวน์อินทาวน บัญชีออมทรัพย์
เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)
สาขาสี่แยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์
เลขที่ 140-2-12879-3

***หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้า
อย่างน้อย 3 วัน มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30
ของค่าธรรมเนียมการอบรม