

Effective Process Management Program



(สามารถเลือกหลักสูตรใดหลักสูตรหนึ่งหรือทั้งโปรแกรม)

Course 1 Process Mapping : How to Create Work Flow and Improvement

พุธ ที่ 31 มกราคม 2561

Course 2 Sales and Operation Planning

พฤหัสบดี ที่ 8 กุมภาพันธ์ 2561

หลักสูตรฝึกอบรม

PROCESS MAPPING :

How to Create Work Flow and Improvement

พุธ ที่ 31 มกราคม 2561

สร้างและออกแบบ Process
งานที่มีประสิทธิภาพและ
สร้างคุณค่าที่แท้จริง

Course Outline

- ความหมายของกระบวนการและการใช้แผนที่กระบวนการ Process Definition and Process Mapping แนะนำเกี่ยวกับกระบวนการและการใช้แผนที่กระบวนการ
- การหาการไหลของงานและกระบวนการสร้างคุณค่าหรือสายธารคุณค่า Flow of work and Value Stream
- การหาความสูญเสียเปล่าในกระบวนการและการขจัดความสูญเสียเปล่าในกระบวนการ Waste Identification and Waste Elimination
- การพัฒนาการไหลของงานและกระบวนการ โดยการหาข้อจำกัด (Constrain) ของระบบและการจัดข้อจำกัดให้หมดไปอย่างถาวร Flow & Process Improvement and Constrain Reduction
- การสร้างให้ระบบและกระบวนการสามารถเสร็จสิ้นในเวลาเลขเดียว เพื่อให้ระบบเกิดความกระชับ Single Minute Exchange of Customer (SMEC)
- Workshop การฝึกปฏิบัติการในการหากระบวนการสร้างคุณค่าและการทำให้เกิดการไหลอย่างต่อเนื่อง



พศ.ดร.วิฑูร อ่องสกุล

คณบดีคณะบริหารธุรกิจ

สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์
(NIDA)

เรียนรู้ขั้นตอนการ
สร้าง Process Mapping ด้วยการหาการไหล
ของงานและกระบวนการสร้างคุณค่าหรือสายธาร
คุณค่า และการพัฒนาการไหลของงานและวิธีการใช้
งานให้เกิดประโยชน์สูงสุด

S&OP:

Sales and Operation Planning

พฤษภาคม ที่ 8 กุมภาพันธ์ 2561

“เรียนรู้การสมดุลอุปสงค์
และอุปทานด้วยแผนการขาย
และแผนปฏิบัติการ”



Course Outline

- วิวัฒนาการของ Integrated Business Management
- การวางแผนการขายและปฏิบัติการ (Sales and Operation Planning: S&OP) คืออะไร?
- ประโยชน์ของ S&OP
- บทบาทของผู้บริหารใน S&OP
- องค์ประกอบของ S&OP
- กระบวนการเตรียมข้อมูล S&OP
- การพยากรณ์ยอดขาย (Sales Forecasting)
- ตารางการผลิตหลัก (Master Scheduling)
- ทำความเข้าใจ S&OP Spreadsheet
- การประชุม S&OP ประจำเดือน
- ขั้นตอนการนำ S&OP ไปใช้
- ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อความสำเร็จของกระบวนการ S&OP
- อุปสรรคและแนวทางแก้ไขในการใช้งาน S&OP ให้เกิดผลประโยชน์สูงสุด



ดร.คมนัน พันธรักษ์

ผู้เชี่ยวชาญด้าน logistic supply chain
ให้กับกรมพัฒนาอุตสาหกรรม
และกระทรวงพาณิชย์

แผนการขายและปฏิบัติการ

(Sales and Operation Planning หรือ S&OP)

S&OP เป็นกระบวนการที่ทำให้เกิดการเชื่อมต่อและ
สร้างสมดุลระหว่างการวางแผนอุปสงค์ (Demand Planning) และ
การวางแผนเชิงปฏิบัติการ (Operation Planning) ซึ่งจะทำให้องค์กร
สามารถตอบสนองต่อการเปลี่ยนแปลงของตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพ

สนใจสมัครหลักสูตรได้ที่

- (1) WWW : www.sbdc.co.th
- (2) Facebook : StrategicCenter
- (3) Line : @strategiccenter

ค่าธรรมเนียมการอบรม 5,900 บาทต่อหลักสูตร
 ทั้งโปรแกรม 2 วัน 9,900 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)
 สถานที่ โรงแรมสวิสโซเทล เลอ คองคอร์ด (ถ.รัชดาภิเษก)

แฟนเพจของนักกลยุทธ์ด้านทรัพยากรมนุษย์
 The Best HR Content
People Development
 Strategic Center STRATEGIC
 กด แล้วคุณจะได้พบกับสาระดีๆ
 ด้าน *People Development*
www.facebook.com/StrategicCenter
 Line ID : @strategiccenter รับข่าวสารสิทธิพิเศษก่อนใคร

@strategiccenter www.facebook.com/StrategicCenter

สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ FAX 0-2559-2148 หรือ Register Online for English Version Click !---www.sbdc.co.th

1 ชื่อ _____
 ตำแหน่ง/ฝ่าย _____ มือถือ _____
 E-mail _____
 หลักสูตรที่ 1 หลักสูตรที่ 2 ทั้งโปรแกรม

2 ชื่อ _____
 ตำแหน่ง/ฝ่าย _____ มือถือ _____
 E-mail _____
 หลักสูตรที่ 1 หลักสูตรที่ 2 ทั้งโปรแกรม

3 ชื่อ _____
 ตำแหน่ง/ฝ่าย _____ มือถือ _____
 E-mail _____
 หลักสูตรที่ 1 หลักสูตรที่ 2 ทั้งโปรแกรม

ชื่อบริษัท/องค์กร _____
 สำนักงานใหญ่ สาขา _____
 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี _____
 ประเภทธุรกิจ _____
 ที่อยู่ _____
 ชื่อผู้ประสานงาน _____
 ตำแหน่ง/ฝ่าย _____
 โทรศัพท์ _____ มือถือ _____
 โทรสาร _____
 E-mail _____

MEMBER

สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี
 พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ
 (ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่งล่วงหน้าก่อน)

การชำระเงิน

ชำระโดยสั่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดคร่อม
 สั่งจ่ายในนาม
 “บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด”
 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692
 1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว
 แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310

โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน)
 สาขาศรีวิภาทวนอินทาวน บัญชีออมทรัพย์
 เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)
 สาขาสี่แยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์
 เลขที่ 140-2-12879-3

****หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้า
 อย่างน้อย 3 วัน มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30
 ของค่าธรรมเนียมการอบรม