

# BUSINESS STRATEGY FOR PROFITABILITY

วันที่ 20 มิถุนายน 2561

## หลักสูตร : กลยุทธ์ธุรกิจสร้างกำไร

หลักสูตรนี้มุ่งหวังให้ผู้เข้าอบรมได้ปรับเปลี่ยนมุมมอง และวิธีคิดเกี่ยวกับการสร้างกำไรให้กับองค์กร การเสริมสร้างความได้เปรียบในการแข่งขัน และกลยุทธ์การตลาดยุคใหม่

ทั้งนี้เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้นำแนวคิดในเรื่องกลยุทธ์ต่างๆไปสร้างผลกำไรให้เพิ่มขึ้นจากการปรับเปลี่ยน Business Model และกลยุทธ์ให้เท่าทันการแข่งขันในยุคปัจจุบัน

“ปรับเปลี่ยน  
Business Model  
เพื่อสร้างกำไรให้กับธุรกิจคุณ”

### Course Outline

- แนวคิดการเพิ่มความสามารถในการทำกำไรขององค์กร
- กรอบการทำรูปแบบธุรกิจที่ทำกำไร
- แนวคิดการกำหนดราคาโดยใช้ลูกค้าเป็นศูนย์กลาง
- กลยุทธ์ธุรกิจเพื่อเพิ่มความสามารถในการแข่งขัน
- การสร้างคุณค่า การส่งมอบคุณค่าการสื่อสารกับลูกค้า
- เทคนิคการบริหารต้นทุนธุรกิจ
- กลยุทธ์การกำหนดโครงสร้างราคา ความไวต่อระดับราคา
- กลยุทธ์การตลาด แบบขายพ่วง การส่งเสริมการขายโปรโมชันแบบใหม่ๆ
- วิเคราะห์รูปแบบของกลยุทธ์ธุรกิจสร้างกำไรที่เหมาะสมกับธุรกิจคุณ

# BUSINESS STRATEGY FOR PROFITABILITY

หลักสูตร : กลยุทธ์ธุรกิจสร้างกำไร

## Objective

- เรียนรู้ทฤษฎีแนวคิดและรูปแบบในเชิงธุรกิจ เพื่อเพิ่มกำไรให้กับองค์กร
- เรียนรู้การใช้กลยุทธ์ด้านราคาและการกำหนดราคาเพื่อสร้างประโยชน์ของธุรกิจอย่างสูงสุด
- เรียนรู้เทคนิคการสื่อสารการตลาด และการส่งเสริมการตลาด การขายยุคใหม่
- เรียนรู้แนวทางการปรับ Business Model เพื่อเพิ่มกำไร



อ. วิทยา จารพวงศ์โสภณ

ประสพการณ์การทำงาน

ที่ปรึกษาฝ่ายการตลาด

- บริษัท เอสซีจี เเปเปอร์ คราฟท์ จำกัด (ในเครือ SCG)
- บริษัท ยูไนเต็ดฟิลพ์แอนด์เปเปอร์ จำกัด (ฟิลิปปินส์)

ค่าธรรมเนียม 5,900 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) สถานที่ โรงแรม Swissotel Le Concorde (ถ.รัชดาภิเษก)  
พุธที่ 20 มิถุนายน 2561 ลงทะเบียน 8.30 - 9.00 น.



สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ >>>

LINE  
@strategiccenter

หรือสมัครบนเว็บไซต์  
WWW.SBDC.CO.TH



1 ชื่อ \_\_\_\_\_  
ตำแหน่ง/ฝ่าย \_\_\_\_\_ มือถือ \_\_\_\_\_  
E-mail \_\_\_\_\_

2 ชื่อ \_\_\_\_\_  
ตำแหน่ง/ฝ่าย \_\_\_\_\_ มือถือ \_\_\_\_\_  
E-mail \_\_\_\_\_

3 ชื่อ \_\_\_\_\_  
ตำแหน่ง/ฝ่าย \_\_\_\_\_ มือถือ \_\_\_\_\_  
E-mail \_\_\_\_\_

ชื่อบริษัท/องค์กร \_\_\_\_\_  
 สำนักงานใหญ่  สาขา \_\_\_\_\_  
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี \_\_\_\_\_  
ประเภทธุรกิจ \_\_\_\_\_  
ที่อยู่ \_\_\_\_\_  
ชื่อผู้ประสานงาน \_\_\_\_\_  
ตำแหน่ง/ฝ่าย \_\_\_\_\_  
โทรศัพท์ \_\_\_\_\_ มือถือ \_\_\_\_\_  
โทรสาร \_\_\_\_\_  
E-mail \_\_\_\_\_

### สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี  
พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ  
(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่ง  
ล่วงหน้าก่อน)

01

### การชำระเงิน

- ชำระโดยส่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดพร้อม  
สั่งจ่ายในนาม  
“บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด”  
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 010553906692  
1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว แขวงพลับพลา  
เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310

02

### โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน)  
สาขาศรีวิภาทวารนอินทาวน  
บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)  
สาขาสี่แยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์  
เลขที่ 140-2-12879-3

03

\*\*\*หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 3 วัน  
มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จายร้อยละ 30 ของค่าธรรมเนียมการอบรม