

# Psychology for Management & Motivating Techniques

“เริ่มต้นที่จิตวิทยา  
ศิลปะอันละเอียดอ่อน  
แต่สำคัญยิ่งในการเป็นผู้นำ”

ศาสตร์ด้านจิตวิทยาการบริหารที่ผู้นำยุคใหม่ต้องมี เพื่อบริหารคนทั้งผู้ร่วมงานและผู้ใต้บังคับบัญชา ซึ่งมีลักษณะของอุปนิสัยที่แตกต่างกันไปให้ทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ และสามารถทำงานเป็นทีม รวมถึงแนวคิดด้านการสร้างแรงจูงใจตั้งแต่การวิเคราะห์คน จนถึงการใช้เครื่องมือเพื่อสร้างแรงจูงใจแบบต่างๆ

## หลักสูตร จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจทีมงาน

อังคาร ที่ 23 กรกฎาคม 2562

- แนวคิดจิตวิทยากับการบริหารงานยุคใหม่
- หลักจิตวิทยาในการบริหารคน
- การปรับเปลี่ยนเจตคติและการสร้างความคิดเชิงบวก
  - เจตคติที่ดีต่อองค์กร
  - เจตคติต่อตนเองและผู้อื่น
  - เจตคติต่องานที่ทำ
- อารมณ์และการจัดการกับอารมณ์
  - หลักการควบคุมอารมณ์
  - ความเข้าใจและการจัดการกับอารมณ์ผู้อื่น (ลูกค้า)
- การค้นหาตนเอง เพื่อปรับปรุงอุปนิสัยที่ดีในการทำงาน
  - การทำความเข้าใจตนเอง
  - การเข้าใจธรรมชาติของมนุษย์เมื่อต้องอยู่ร่วมกัน
- การวิเคราะห์ทีมงานเพื่อการบริหารที่มิในเชิงจิตวิทยา
- เทคนิคการสร้างแรงจูงใจในการทำงานแก่ทีมงาน
- เครื่องมือต่างๆ ของหัวหน้างานในการสร้างแรงจูงใจแก่ทีมงาน



# หลักสูตร จิตวิทยาการบริหาร และการจูงใจทีมงาน

## Key Benefit

- เข้าใจการประยุกต์หลักจิตวิทยาไปใช้ในการบริหารคน
- จิตวิทยาในการสร้างลักษณะผู้นำแก่ตนเอง
- ทราบถึงแนวคิดในการสร้างแรงจูงใจในการบริหารทีมงาน
- สามารถใช้เครื่องมือต่างๆในการสร้างแรงจูงใจแก่ทีมงาน

## Psychology for Management & Motivating Techniques



วิทยาการ -- ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม  
ผู้อำนวยการสำนักพิมพ์ และอาจารย์ประจำ  
ภาควิชาจิตวิทยา มหาวิทยาลัยรามคำแหง

ค่าธรรมเนียมการอบรม 6,800 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)  
สถานที่ โรงแรม Swissotel Le Concorde (ถ.รัชดาภิเษก)  
--- อังคาร ที่ 23 กรกฎาคม 2562 (9.00 - 16.00 น.)



LINE  
@strategiccenter

หรือสมัครบนเว็บไซต์  
www.sbdc.co.th



สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ >>>

1 ชื่อ   
ตำแหน่ง/ฝ่าย  มือถือ   
E-mail

2 ชื่อ   
ตำแหน่ง/ฝ่าย  มือถือ   
E-mail

3 ชื่อ   
ตำแหน่ง/ฝ่าย  มือถือ   
E-mail

ชื่อบริษัท/องค์กร

สำนักงานใหญ่  สาขา

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ประเภทธุรกิจ

ที่อยู่

ชื่อผู้ประสานงาน

ตำแหน่ง/ฝ่าย

โทรศัพท์  มือถือ

โทรสาร

E-mail

### สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี  
พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ  
(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่ง  
ล่วงหน้าก่อน)

01

### การชำระเงิน

- ชำระโดยส่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดคร่อม  
ส่งจ่ายในนาม  
"บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด"  
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692  
1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว แขวงพลับพลา  
เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310

02

### โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน)  
สาขาศรีวิภาทิวาอินทาวน  
บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 609-2-01313-6

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)  
สาขาสี่แยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์  
เลขที่ 140-2-12879-3

03

\*\*\*หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 3 วัน  
มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30 ของค่าธรรมเนียมการอบรม