zoom

● พฤหัสบดีที่ 28 พฤษภาคม (10:00 - 12:00 น.)

Sale Training Online Course

Reskill เทคนิคการขายทางโทรศัพท์ ในภาวะ Social Distancing

Effective Teleprospecting Techniques

STRATEGIC
ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ

"ทักษะการขายทางโทรศัพท์ ในยุคที่ต้องมีระยะห่างกับลูกค้า ขายอย่างไรให้ประสิทธิภาพไม่ตก แม้ไม่ได้ไปเจอลูกค้าถึงที่"

Key Contents

Part 1

แนวคิดและแนวทางเพื่อสร้างความพร้อมในการใช้โทรศัพท์ติดต่อลูกค้า

- ภาพรวมการใช้โทรศัพท์กับผลทางการตลาด
- ปัจจัยสำคัญที่จะทำให้การสื่อสารทางโทรศัพท์เกิดผลทางการขาย
- เข้าใจผลของการสื่อสารและเรียนรู้ เทคนิคการสร้างบทสนทนาทางโทรศัพท์ (Script : Sales Talk)
- เทคนิคสำคัญเพื่อทำการโทรศัพท์ติดต่อออกไป (Outbound Techniques) เกิดผลสำเร็จ

Part 2

เรียนรู้เทคนิคเพื่อใช้โทรศัพท์ติดต่อลูกค้าแต่ละแบบเพื่อให้เกิดผลทางการขาย

- เทคนิคการติดต่อลูกค้าเก่า เพื่อกระตุ้นสัมพันธ์และสร้างเป็นโอกาสสร้างยอดขาย
- เทคนิคการติดต่อลูกค้าใหม่ เพื่อจะสร้างสัมพันธ์และเกิดผลทางการขายต่อไป
- กรณีศึกษาจากที่ได้ทำสำเร็จมาแล้วกับหลากหลายธุรกิจ
- ถาม ตอบ รับคำแนะนำ แนวทางเพื่อสร้างรูปแบบการใช้โทรศัพท์สร้างผลทางการขาย

ค่าธรรมเนียมการฝึกอบรมออนไลน์ 1,500 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

ประสบการณ์ การสร้างทีมขายทางโทรศัพท์ ให้แก่ **CITIBANK , Direct Marketing Service** และ **Standard Chartered** และช่วยสร้างทีมขายทางโทรศัพท์ ให้แก่หลากหลายองค์กรและกับทีมพนักงานขายที่ใช้โทรศัพท์สร้างโอกาสทางการขาย เช่น **AIS , KBank , TMB ,BAY , KTC , Pruksa , Noble , Origin** และ **CPI** (ข้าวตราฉัตร)

พัฒนาคน พัฒนากลยุทธ์ธุรกิจ ไปกับเรา

STRATEGIC
ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ

1 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

2 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

3 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

ชื่อบริษัท/องค์กร

☐ สำนักงานใหญ่ ☐ สาขา

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ประเภทธุรกิจ

ที่อยู่

ชื่อผู้ประสานงาน

ตำแหน่ง/ฝ่าย

โทรศัพท์ มือถือ

E-mail

สนใจสมัครหลักสูตร สามารถสมัครได้ 2 ช่องทาง

1. สมัครผ่านทาง Website โดยสแกน QR Code เพื่อกรอกใบสมัครที

www.sbdc.co.th

2. สมัครผ่านช่องทาง Line โดยส่งรูปหรือสแกนใบสมัคร

@strategiccenter

สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี

พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่สำรองที่นั่งล่วงหน้าก่อน)

สนใจสอบถามที่ ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ โทร 085-4858825 www.sbdc.co.th