

Executive Sales Coaching

ฟรี!



ให้คำปรึกษา “แบบตัวต่อตัว”

วันที่ 24-26 มี.ค. 64

โอกาส ครั้งสำคัญที่ Strategic Center จะเปิดห้องให้คุณได้คุย Coach Consult ส่วนตัวกับ Sales Coach มืออาชีพ โดยไม่มีค่าใช้จ่ายใดๆ

ถึงเวลาแล้วที่คุณจะต้องเตรียมตัวให้พร้อม !!

ทุกปัญหา ทุกคำถามด้านการขาย การบริหารงานขาย การตลาด เรามีคำตอบ

คุยกับ Sales Coach มืออาชีพ ตัวต่อตัว (One on One Coaching)

Sales Coach ที่สามารถสร้างยอดขายได้จริง ล่วงลึกถึงเคล็ดลับ(ไม่)ลับ ที่จะช่วยให้คุณได้พัฒนา

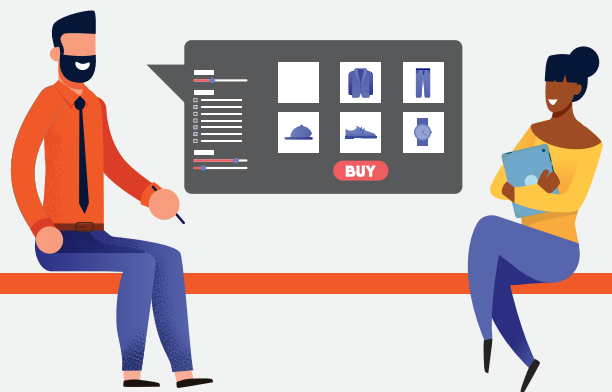
และปรับกลยุทธ์การขายรวมถึงการบริหารทีมขายหลัง Covid-19

เพียง 10 ท่านเท่านั้นที่จะได้รับการ Consult โดย อ.ไพบูลย์ Sales Coach มืออาชีพของประเทศไทย

รับจำนวนจำกัดจองเพียง 10 ท่าน (องค์กรล: 1 ท่าน)

Exclusive เฉพาะ Sales Manager - MD และเจ้าของกิจการ เท่านั้น

สำรองสิทธิ์ภายในวันที่ 19 มี.ค.64



อ.ไพบูลย์ ล้วนวรวัฒน์

ที่ปรึกษาและผู้เชี่ยวชาญด้านการขาย การบริหารทีมขาย การตลาด การเจรจาต่อรอง ทั้งธุรกิจค้าปลีกและภาคอุตสาหกรรมต่างๆ มามากกว่า 17 ปี

ประสบการณ์

ผู้จัดการเขตและผู้จัดการบัตรเครดิตเด็มน้ำมัน บมจ.เอสซี (ประเทศไทย)

Project Leader บจ.ดีเคเอสเอช (ประเทศไทย)

ผู้จัดการจัดส่งผลิตภัณฑ์โพลีเอทิลีนในประเทศไทยสิงคโปร์และฮ่องกง ฯลฯ

ผู้เขียนหนังสือ พิธีต่อรองขายขั้นเทพ, Being a Negotiator



สนใจติดต่อ ☎ 085-485-8825 ✉ strategic@sbdc.co.th



1 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

ชื่อบริษัท/องค์กร

สำนักงานใหญ่ สาขา

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ประเภทธุรกิจ

ที่อยู่

ชื่อผู้ประสานงาน

ตำแหน่ง/ฝ่าย

โทรศัพท์ มือถือ

โทรสาร

E-mail



สนใจสมัครหลักสูตร สามารถสมัครได้ 2 ช่องทาง

1. สมัครผ่านทาง Website โดยสแกน QR Code เพื่อกรอกใบสมัครที่

www.sbdc.co.th



2. สมัครผ่านช่องทาง Line โดยส่งรูปหรือสแกนใบสมัคร



@strategiccenter

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี
พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่สำรองที่นั่งล่วงหน้าก่อน)