

หลักสูตร : จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจทีมงาน

Psychology for Management & Motivating Techniques

เรียนรู้จิตวิทยาการบริหาร จากนักจิตวิทยาในระดับประเทศ เพื่อจะเข้าใจคน และทีมงาน เหมาะสำหรับหัวหน้างาน ผู้จัดการ และผู้บริหารทุกท่าน

พฤหัสบดีที่ 18 ส.ค. 65



INSTRUCTOR

รศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโธรรุณ

อาจารย์ประจำภาควิชาจิตวิทยา ม.ราชภัฏเพชร

นักจิตวิทยาในระดับประเทศ, ที่ปรึกษาจิตตัมศักดิ์ สถาบันอนุญาโตตุลาการ

ผู้เชี่ยวชาญการให้คำปรึกษาด้านจิตวิทยา



COURSE OUTLINE

- 1 แนวคิดจิตวิทยากับการบริหารงานยุคใหม่
- 2 หลักจิตวิทยาในการบริหารทีมงาน
 - การปรับเปลี่ยนเจตคติและการสร้างความคิดเชิงบวก
 - เจตคติที่ดีต่อองค์กร
 - เจตคติต่อตนเองและผู้อื่น
 - เจตคติต่องานที่ทำ
 - การจัดการอารมณ์ตนเอง และเข้าใจอารมณ์ผู้อื่นหรือทีมงาน
- 3 การค้นหาตนเอง เพื่อปรับปรุงอุปนิสัยที่ดีในการทำงาน
 - ความต้องการประจักษ์ตน
 - ความต้องการได้รับการยกย่องจากผู้อื่น
 - ความต้องการความรักความเป็นเจ้าของ
 - ความต้องการความมั่นคงและปลอดภัย
 - ความต้องการด้านร่างกาย

- 1 การวิเคราะห์ทีมงานเชิงจิตวิทยาเพื่อเพิ่มความไว้วางใจแบบ Teamwork
- 2 เทคนิคการสร้างแรงจูงใจในการทำงานแก่ทีมงาน
 - 3 เทคนิคในการสร้างแรงจูงใจ
 - ประเภทของแรงจูงใจในการทำงาน (แรงจูงใจใฝ่สัมฤทธิ์ และแรงจูงใจใฝ่สัมพันธ)
- 3 เครื่องมือของหัวหน้างานยุคใหม่ในการสร้างแรงจูงใจแก่ทีมงาน
 - 5 P. for Best Attitude
 - Hypothesis of Theory
 - A-B-C Theory



1 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

2 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

3 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย มือถือ

E-mail

ชื่อบริษัท/องค์กร

สำนักงานใหญ่ สาขา

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ประเภทธุรกิจ

ที่อยู่

ชื่อผู้ประสานงาน

ตำแหน่ง/ฝ่าย

โทรศัพท์ มือถือ

โทรสาร

E-mail

สนใจสมัครหลักสูตร สามารถสมัครได้ 2 ช่องทาง

1. สมัครผ่านทาง Website โดยสแกน QR Code เพื่อกรอกใบสมัครที่

2. สมัครผ่านช่องทาง Line โดยส่งรูป หรือสแกนใบสมัคร



@strategiccenter

www.sbdc.co.th



สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี

พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่สำรองที่นั่งล่วงหน้าก่อน)